

Master Wirtschaftspsychologie & Business Transformation

MODULHANDBUCH

EPO-Version 701

Stand: 12.08.2025

Inhaltsverzeichnis

Semester 1	4
Konzepte der Wirtschaftspsychologie I	5
Konzepte der Wirtschaftspsychologie II	8
Forschungsmethoden & Datenanalyse I	10
Personal- und Organisationsentwicklung	12
Digitale Transformation	15
Semester 2	18
Arbeits- und Organisationspsychologie	19
Kommunikations- und Konsumpsychologie	21
Forschungsmethoden & Datenanalyse II	24
Agile Methoden & Change	26
Consulting	28
Semester 3	31
Verhaltensökonomie & Entscheidungsprozesse	32
Business Transformation	34
Transferprojekt	36
Leadership & New Work	38
Innovation Management and New Business Development	41
Coaching	44
Semester 4	46
Masterthesis	47

Verwendete Abkürzungen der Prüfungsarten:

AB = Auswertungsbericht	LA = Laborarbeit
BA = Bachelorarbeit	MA = Masterarbeit
BE = Bericht	ML = Mündliche Leistung
BL = Blockveranstaltung	MP = Mündliche Prüfung
BV = Besonderes Verfahren	PA = Projektarbeit
EW = konstruktiver Entwurf	PK = Protokoll
HA = Hausarbeit	PO = Portfolio
HR = Hausarbeit/Referat	PR = Praktische Arbeit
KL = Klausur	RE = Referat
KO = Konstruktion	ST = Studienarbeit
KO = Kolloquium	TE = Testat
PLS = Hausarbeit / Forschungsbericht	PLM = mündliche Prüfung
PLK = schriftliche Klausurarbeiten	PLR = Referat
PLL = Laborarbeit	PLE = Entwurf
PLA = Praktische Arbeit	PLT = Lerntagebuch
PLF = Portfolio	PLP = Projekt
PLC = Multimedial gestützte Prüfung (E-Klausur)	PPR = Praktikum
PMC = Multiple Choice	

Semester 1

Konzepte der Wirtschaftspsychologie I

Die Teilnehmenden werden in die Lage versetzt, vertiefte fachliche Kompetenzen im Bereich der Sozialpsychologie und differentiellen Psychologie aufzubauen. Sie können psychologische Erkenntnisse zu den grundlegenden Einflüssen von individuellen Unterschieden und der sozialen Umwelt auf das Erleben, Denken und Verhalten von Personen darlegen. Sie sind in der Lage zu verstehen, wie menschliches Verhalten durch diese Faktoren beeinflusst wird und können deren Relevanz für die Anwendung (im Kontext der Wirtschaft) beurteilen. Damit werden sie befähigt, wirtschaftspsychologische Fragestellungen mit Hilfe von sozial- und persönlichkeitspsychologischen Theorien und Befunden zu beantworten.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81001
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81101
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Patrick Müller
Studiensemester	1
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Wintersemester / 3 Präsenztage + E-Learning + Prüfungseinheit
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	110 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Konzepte der Wirtschaftspsychologie I
Ermittlung der Modulnote	PLK 100%
Lehrende	Prof. Dr. Patrick Müller
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLK
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Einführung in die Geschichte und Methodik der Psychologie
2. Neurowissenschaften und Verhalten
3. Wahrnehmung
4. Lernen
5. Gedächtnis
6. Denken und Sprache
7. Grundlagen der differentiellen Psychologie und Persönlichkeitspsychologie
8. Überblick über die verschiedenen Persönlichkeitstheorien
9. Intelligenz und weitere Persönlichkeitsbereiche
10. Geschlechts- und Kulturunterschiede
11. Person und Situation im wirtschaftspsychologischen Kontext

Fachkompetenz

Nach der erfolgreichen Teilnahme können die Teilnehmenden die oben beschriebenen Grundlagen sowie die Methoden der Sozialpsychologie und differentiellen Psychologie herausstellen und beurteilen. Die Teilnehmenden sind in der Lage, die Ergebnisse von empirischen Studien zu interpretieren und das erworbene Wissen auf Fragestellungen im wirtschaftspsychologischen Kontext zu übertragen. Damit sind sie fähig, wirtschaftlich relevante Fragestellungen aus einer psychologischen Perspektive zu beantworten.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden haben in der kritischen Auseinandersetzung mit den Befunden ihre Reflektions- und Kommunikationsfähigkeiten weiter ausgebaut. Zudem sind sie in der Lage, Forschungsdesigns und -ergebnisse kritisch zu bewerten und können aus der Methodenvielfalt geeignete auswählen und analysieren.

Literatur

- Aronson, E., Wilson, T. & Akert, R. (2014). Sozialpsychologie. Pearson.
- Asendorpf, J. B. (2015). Persönlichkeitspsychologie für Bachelor. Springer.
- Birnbaumer, N.-P. & Schmidt, R. F. (2010). Biologische Psychologie. (7., überarbeitete und erg. Auflage). Heidelberg: Springer.
- Gerrig, R. J. (2018). Psychologie (21. aktualisierte Auflage). Hallbergmoos: Pearson.
- Moser, K. (2015). Wirtschaftspsychologie. Springer.
- Myers, D. G. (2014). Psychologie (3., vollst. überarb. und erw. Auflage). Heidelberg: Springer.
- Müsseler, J. (2017). Allgemeine Psychologie (3. Auflage). Hiedelberg: Springer.

- Notling, H.-P. & Paulus, P. (2018). Psychologie lernen. Eine Einführung und Anleitung (15. Aufl.). Weinheim: Beltz.
- Schandry, R. (2016). Biologische Psychologie (4. überarbeitete Auflage). Weinheim: Beltz.

Konzepte der Wirtschaftspsychologie II

Die Teilnehmenden sind in der Lage, vertiefte fachliche Kompetenzen im Bereich der Allgemeinen Psychologie aufzubauen. Sie können psychologische Erkenntnisse zu den grundlegenden kognitiven und affektiven Prozessen darlegen. Sie sind in der Lage zu erläutern, wie menschliches Verhalten durch diese grundlegenden Prozesse beeinflusst wird und können deren Relevanz für die Anwendung beurteilen. Damit werden sie befähigt, wirtschaftspsychologisch relevante Fragestellungen mit Hilfe von psychologischen Theorien und Befunden zu beantworten.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81002
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81102
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Michael Batz
Studiensemester	1
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Wintersemester / 5 Präsenztage + E-Learning + Prüfungseinheit
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	110 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Konzepte der Wirtschaftspsychologie II
Ermittlung der Modulnote	100% PLK
Lehrende	Prof. Dr. Michael Batz
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLK
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Einführung in die Wirtschaftspsychologie
2. Grundlagen der Sozialpsychologie
3. Soziale Kognition
4. Soziale Identität
5. Einstellungen und sozialer Einfluss
6. Prosoziales Verhalten und Aggression
7. Innengruppen- und Intergruppen-Prozesse
8. Motivation
9. Emotion
10. Anlage und Umwelt
11. Entwicklung über die Lebensspanne

Fachkompetenz

Nach der erfolgreichen Teilnahme an diesem Kurs können die Teilnehmenden die oben beschriebenen Grundlagen sowie die Methoden der Allgemeinen Psychologie darlegen und beurteilen. Die Teilnehmenden sind in der Lage, die Ergebnisse von empirischen Studien zu interpretieren und das erworbene Wissen auf Fragestellungen der Wirtschaftspsychologie zu übertragen. Damit sind sie fähig, wirtschaftlich relevante Fragestellungen aus einer psychologischen Perspektive zu beantworten.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden haben in der kritischen Auseinandersetzung mit den Befunden ihre Reflektions- und Kommunikationsfähigkeiten weiter ausgebaut. Zudem sind sie in der Lage, Forschungsdesigns kritisch zu bewerten und können aus der Methodenvielfalt geeignete auswählen und analysieren.

Literatur

- Aronson, E., Wilson, T. & Akert, R. (2014). Sozialpsychologie. Pearson.
- Birbaumer, N.-P. & Schmidt, R. F. (2010). Biologische Psychologie. (7., überarb. und erg. Aufl.). Heidelberg: Springer.
- Gerrig, R. J. (2018). Psychologie (21. aktualisierte Auflage). Hallbergmoos: Pearson.
- Myers, D. G. (2014). Psychologie (3., vollst. überarb. und erw. Aufl.). Heidelberg: Springer.
- Müsseler, J. (2017). Allgemeine Psychologie (3. Auflage). Heidelberg: Springer.
- Nolting, H.-P. & Paulus, P. (2018). Psychologie lernen. Eine Einführung und Anleitung (15. Aufl.). Weinheim: Beltz.
- Schandry, R. (2016). Biologische Psychologie (4., überarbeitete Auflage). Weinheim: Beltz.

Forschungsmethoden & Datenanalyse I

Die Teilnehmenden werden in die Lage versetzt, über vertiefte fachliche Kompetenzen im Bereich der qualitativen Sozialforschung zu verfügen. Damit sind Sie befähigt, wirtschaftspsychologisch relevante Fragestellungen mit Hilfe qualitativer Forschungsansätze zu erklären. Insbesondere sind sie in der Lage, selbständig Interviews zu konzipieren, durchzuführen, mit Hilfe inhaltsanalytischer Ansätze auszuwerten und vor dem Hintergrund der gestellten Fragestellung zu interpretieren. Dabei können Sie passende methodische Ansätze sowohl reflektiert auswählen als auch einsetzen. Zudem können sie Forschungsergebnisse aus anderen Studien bewerten und interpretieren.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81003
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81103
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Stephanie Huber
Studiensemester	1
Angebotshäufigkeit	Wintersemester
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	20 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	100 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Forschungsmethoden & Datenanalyse I
Ermittlung der Modulnote	Studienarbeit 100%
Lehrende	Prof. Dr. Stephanie Huber
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLS
Zertifikatskurs	Nein

Lehrinhalte

1. Qualitative Forschungsdesigns und Gütekriterien qualitativer Forschung
2. Qualitative Interviewverfahren
3. Gruppengestützte Erhebungsverfahren
4. Projektive Verfahren
5. Einsatz von Tagebüchern / Diary Verfahren
6. Qualitative Inhaltsanalyse
7. Technische Hilfsmittel (Datenerhebung und Auswertung)

Fachkompetenz

Nach der erfolgreichen Teilnahme an diesem Kurs sind die Teilnehmenden in der Lage mit den methodischen Konzepten qualitativer Forschung zu arbeiten, d.h. sie haben einen Überblick über grundlegende Forschungsprogramme sowie Methoden & Tools der Datenerhebung, -aufbereitung und -auswertung und können die Vor- und Nachteile des qualitativen Forschungsansatzes darstellen.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden haben ihre methodischen Fertigkeiten ausgebaut und sind in der Lage, passende qualitative Verfahren für wirtschaftspsychologische Fragestellungen begründet auszuwählen, qualitative Studien durchzuführen und deren Ergebnisse zu interpretieren. Zudem sind sie in der Lage, qualitative Forschungsdesigns und -ergebnisse kritisch zu bewerten und ausgewählte gängige qualitative Datenverarbeitungsprogramme anzuwenden.

Literatur

- Flick, U., von Kardorff, U. & Steinke, I. (2015). Qualitative Forschung: Ein Handbuch. Reinbek bei Hamburg: Rowohlt Verlag.
- Mey, K. & Mruck, G. (Hrsg.) (2020). Handbuch Qualitative Forschung in der Psychologie. Wiesbaden: Springer.
- Lamnek, S. & Krell, C. (2016). Qualitative Sozialforschung. Weinheim: Beltz.
- Mayring, P. (2016). Einführung in die qualitative Sozialforschung. Eine Anleitung zu qualitativem Denken (6., überarbeitete Auflage). Weinheim: Beltz.
- Naderer, G. & Balzer, E. (2011). Qualitative Marktforschung in Theorie und Praxis: Grundlagen – Methoden – Anwendungen (2. Aufl.). Wiesbaden: Gabler.
- Kuckartz, U. (2018). Qualitative Inhaltsanalyse. Methoden, Praxis, Computerunterstützung (Grundlagentexte Methoden, 4. Auflage). Weinheim: Beltz Juventa.
- Mayring, P. (2015). Qualitative Inhaltsanalyse: Grundlagen und Techniken. Weinheim: Beltz.
- Gläser, J & Laudel, G. (2010). Experteninterviews und qualitative Inhaltsanalyse (4. Aufl.). Wiesbaden: Springer VS Verlag.

Personal- und Organisationsentwicklung

Die Teilnehmenden sind in der Lage, die Komplexität des Zusammenhangs von Unternehmenserfolg und Personal- und Organisationsentwicklung einzuschätzen und zu beurteilen. Sie sind mit theoretischen Konzepten, erfolgskritischen Aspekten und ausgewählten Methoden der Personal- und Organisationsentwicklung vertraut. Sie können die Rolle und Aufgaben der Personalentwicklung in Veränderungsprozessen darlegen und können daraus fundierte Lösungsansätze ableiten. Sie sind fähig die Besonderheiten spezifischer Veränderungsprozesse zu erläutern.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81010
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81104
Modulart	Wahlmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Michael Batz
Studiensemester	1
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Wintersemester / 4 (Online-)Präsenztage + E-Learning
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	110 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	General Management
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Personal- und Organisationsentwicklung
Ermittlung der Modulnote	PLK 100%
Lehrende	Prof. Dr. Michael Batz
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLK 90 Min
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Anlässe, Ziele und Nutzenpotentiale von Personalentwicklungsmaßnahmen
2. Aufgaben, Bestandteile und Akteure der Personalentwicklung
3. Kompetenzmanagement und kompetenzorientierte Personalentwicklung
4. Lerntheorien
5. Klassische und handlungsorientierte Methoden der Personalentwicklung
6. Planung, Entwicklung, Durchführung und Evaluation von Personalentwicklungsmaßnahmen
7. Gründe für Veränderungen in Organisationen
8. Ansätze und Methoden organisationaler Veränderungen
9. Planung, Entwicklung, Durchführung und Evaluation von organisationalen Veränderungen
10. Rolle der Personalentwicklung im Rahmen von organisationalen Veränderungen
11. Exemplarische Veränderungsprozesse (z.B. Geschäftsmodellinnovationen, Leitbildentwicklung, Kulturwandel, Fusionen, Krisenbewältigung)

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden können die Komplexität des Zusammenhangs von Unternehmenserfolg und Personal- und Organisationsentwicklung einschätzen und beurteilen. Sie sind fähig theoretische Konzepte und erfolgskritische Aspekte der Personal- und Organisationsentwicklung darzulegen. Sie sind in der Lage die Rolle und Aufgabe der Personalentwicklung in Veränderungsprozessen zu erläutern. Sie sind mit den wichtigsten Methoden der Personal- und Organisationsentwicklung vertraut und können konkrete Problemstellungen aus der betrieblichen Praxis der Personal- und Organisationsentwicklung differenziert analysieren, Chancen und Risiken identifizieren und daraus fundierte Lösungsansätze ableiten. Sie sind mit den Besonderheiten spezifischer Veränderungsprozesse vertraut und können diese differenzieren.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden verfügen über ein interdisziplinäres Verständnis und können die Personal- und Organisationsentwicklung als komplexen wissenschaftlichen Gegenstand begreifen. Sie sind in der Lage, wirtschaftspsychologische Erkenntnisse bei der Gestaltung von Maßnahmen der Personal- und Organisationsentwicklung zu berücksichtigen. Sie sind fähig, das eigene Handeln sowie das Handeln anderer Mitarbeitender und der Führungskräfte in arbeitsbezogenen Situationen zu reflektieren und daraus zu lernen. Sie haben ihre kommunikative Kompetenz verbessert und können diese in unterschiedlichen Rollen zur Geltung bringen. Sie können ihre eigenen beruflichen Potentiale besser beurteilen und entwickeln.

Literatur

- von Ameln, F. & Kramer, J. (2016). Organisationen in Bewegung bringen. Handlungsorientierte Methoden für die Personal-, Team- und Organisationsentwicklung. Berlin Heidelberg: Springer.

- Endrejat P. C. & Meinecke A. L. (2021). Kommunikation in Veränderungsprozessen. Psychologische Grundlagen für die Arbeit mit Individuen und Gruppen. Wiesbaden: Springer Nature.
- Kauffeld, S. (2016). Nachhaltige Personalentwicklung und Weiterbildung. Betriebliche Seminare und Trainings entwickeln, Erfolge messen, Transfer sichern. Berlin Heidelberg: Springer.
- Hoffmann, E. (2018). Personalentwicklung und –controlling. Strategien für den Mittelstand. Wiesbaden: Springer Gabler.
- Meifert, M. (Hrsg.) (2013). Strategische Personalentwicklung: Ein Programm in acht Etappen. Wiesbaden. Springer Gabler.
- Reinhardt K. (2020). Digitale Transformation der Organisation. Grundlagen, Praktiken und Praxisbeispiele der digitalen Unternehmensentwicklung. Wiesbaden: Springer Nature.
- Schöffner, G. (2020). Changeprozesse positiv gestalten. Kontinuierliche Veränderungsbereitschaft erzeugen und Widerstände überwinden. Stuttgart: Schäffer-Poeschel.
- Steinle, C., Eggers, B. & Ahlers, F. (2008). Change-Management. Wandlungsprozesse erfolgreich planen und umsetzen. Mit Fallbeispielen. Schriften zum Management, hrsg. v. Cl. Steinle, Band 30. München, Mering: Rainer Hampp.
- Wegerich, C. (2015). Strategische Personalentwicklung in der Praxis. Instrumente, Erfolgsmodelle, Checklisten, Praxisbeispiele. Berlin, Heidelberg: Springer Gabler.

Digitale Transformation

Die Teilnehmenden sind in der Lage, die ökonomischen und betriebswirtschaftlichen Grundlagen und Auswirkungen der Digitalen Transformation auf Geschäftsmodelle sowie alle betrieblichen Funktionsbereiche zu erläutern. Sie können die wesentlichen Begriffe (wie Industrie 4.0, Big Data, KI) einordnen und auf spezifische Fragestellungen im Rahmen von Fallstudien analysieren. Sie verstehen die ökonomischen Grundkonzepte und können diese in der Analyse von Unternehmen darlegen.

Die Kurssprache ist Deutsch, Lehr- und Lernmaterialien sind teilweise in Englisch.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81011
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81105
Modulart	Wahlmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Ingo Scheuermann
Studiensemester	1
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Wintersemester / 4-6 Wochen
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	110 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	Digital Business Management, Wirtschaftsingenieurwesen, General Management
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Digitale Transformation
Ermittlung der Modulnote	100% Projekt
Lehrende	Prof. Dr. Ingo Scheuermann
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLP
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Merkmale und Phasen der Digitalen Transformation (DT)
2. Entwicklung der Data Analytics als Grundlage der DT
3. Systematisierung der (Speil-)Felder der DT
4. Ökonomische Grundlagen der Digitalisierung (Network Economics, Sharing Economics, Neue Marktdynamik (Industrieökonomik/Dekonstruktion von Wertschöpfungsketten)
5. Mediennutzung und der Einfluss digitaler Medien auf Geschäftsmodelle
6. Auswirkung auf alle betrieblichen Teilbereiche
7. Konzeption und Taxonomie von Geschäftsmodellen (Business Modell Canvas, Mögliche Taxonomien von Geschäftsmodellen)
8. Entwicklung und Transformation von Geschäftsmodellen in der Praxis
9. Customer / User Experience als Basis der Geschäftsmodellentwicklung
10. Internet of Things / Industrie 4.0 – Digitalisierung von Produktionssystemen
11. Digital Transformation als ganzheitlicher Prozess (Canvas Transformation)

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, die Entwicklung der Data Analytics als Grundlage neuer Geschäftsmodelle zu beurteilen, insbesondere welche neuen Analysemöglichkeiten welche Fragestellungen beantworten zu können. Sie können den gesellschaftlichen Wandel und die Mediennutzung als Grundlage eines geänderten Konsumentenverhaltens analysieren, insbesondere Geschäftsmodelle aus dem Blickwinkel der Customer Experience einschätzen. Darüber hinaus analysieren und beurteilen sie den Einfluss der Digitalisierung auf unterschiedliche Unternehmen und Branchen auf Basis einer Fallstudienarbeit. Dabei können sie insbesondere Transformationsprozesse in bestehenden Unternehmen mit Schwerpunkt auf produzierende Branchen analysieren. Sie können Organisationen in relevanten Teilfragen der Digitalisierung und insgesamt analysieren, indem sie entsprechende Frameworks (Business Model Canvas, Blue Ocean Strategy, Customer Journey, Grundlagen von Design Thinking, Transformation Canvas) anwenden.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden können Fallstudien analysieren, Literatursuche durchführen und die gefundene Literatur analysieren. Sie sind in der Lage, (wissenschaftlichen) Ausarbeitungen zu erstellen und im Team zu arbeiten.

Literatur

- Brynjolfsson, E. & McAfee, A. (2014): The second machine age. Work, progress, and prosperity in a time of brilliant technologies. Norton & Company 2014.
- Osterwalder, A. & Pigneur, Y. (2010): Business Model Generation: A handbook for visionaries, game changers, and challengers. John Wiley & Sons 2010.
- Osterwalder, A. et al. (2014): Value proposition design: How to create products and services customers want. John Wiley & Sons 2014.
- Solis, B. (2011): The end of business as usual: Rewire the way you work to succeed in the customer revolution. John Wiley & Sons 2011.
- Streibich, K.-H. (2014). The Digital Enterprise. Software AG Darmstadt 2014.
- Westerman, G., Bonnet, D. & McAfee, A. (2014): Leading digital: Turning technology into business transformation. Harvard Business Review Press 2014.

Semester 2

Arbeits- und Organisationspsychologie

Die Teilnehmenden lernen...

- psychologische Erkenntnisse und Modelle auf die zentralen Themenfelder der Arbeit und des Verhaltens in Organisationen zu übertragen,
- wie menschliches Verhalten und Erleben im organisationalen Kontext zustande kommt und können deren Relevanz für die tägliche Arbeit im wirtschaftlichen Kontext beurteilen,
- Lösungen für Herausforderung bei der Arbeitsgestaltung und organisationaler Veränderungsprozesse mit Hilfe von arbeits- und organisationspsychologischen Theorien und Befunden zu entwerfen.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81004
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81201
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Patrick Müller
Studiensemester	2
Angebotshäufigkeit	Sommersemester
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	110 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	Abgeschlossenes Erststudium
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Arbeits- und Organisationspsychologie
Ermittlung der Modulnote	PLK 100%
Lehrende	Prof. Dr. Patrick Müller
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLK 60 Minuten
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Definition, Gegenstandsbereich und Geschichte der A&O-Psychologie
2. Bedeutung von Arbeit und Arbeitsmotivation
3. Arbeitshaltungen, Arbeitszufriedenheit und Commitment
4. Gesundheit, Stress und Work-Life-Balance
5. Entscheidung, Kreativität und Innovation
6. Gruppen- und Teamarbeit
7. Diversität und individuelle Unterschiede
8. Interaktion und Kommunikation
9. Kooperation und Konfliktmanagement
10. Führung
11. Macht, Politik und Corporate Social Responsibility
12. Organisationsklima und Unternehmenskultur
13. Organisationaler Wandel

Fachkompetenz

Nach der erfolgreichen Teilnahme an diesem Modul können die Teilnehmenden die oben beschriebenen Themenfelder der Arbeits- und Organisationspsychologie erläutern und Querverbindungen herstellen. Die Teilnehmenden sind in der Lage, die Ergebnisse von empirischen Studien im Kontext der Arbeits- und Organisationspsychologie zu interpretieren und das erworbene Wissen auf Fragestellungen aus dem beruflichen Alltag zu übertragen. Damit sind sie in der Lage, wirtschaftlich relevante Fragestellungen aus den Themenfeldern der Arbeitsgestaltung und der organisationalen Veränderungsprozesse aus einer arbeits- und organisationspsychologischen Perspektive zu beantworten.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden haben in der kritischen Auseinandersetzung mit den Ergebnissen empirischer Studien ihre Reflektions- und Kommunikationsfähigkeiten im Gruppenkontext weiter ausgebaut. Zudem sind sie in der Lage, Studiendesigns und -ergebnisse kritisch zu evaluieren und haben zusätzlich durch die Beschäftigung mit neuen komplexen Erhebungs- und Auswertungsmethoden im organisationalen Kontext ihre Methodenkompetenzen erweitert.

Literatur

- Schuler, H. & Kanning, U. (2014). *Lehrbuch der Personalpsychologie*. Göttingen: Hogrefe.
- Landy, F.J. & Conte, J.M. (2018). *Work in the 21st century: An introduction to industrial and organizational psychology* (6th edition). Hoboken: Wiley.
- Nerdinger, F., Blickle, G. & Schaper, N. (2019). *Arbeits- und Organisationspsychologie*. Berlin: Springer.
- Robbins, S. & Judge, T. (2019). *Organizational Behavior* (18th edition). Boston: Pearson Prentice Hall.

Kommunikations- und Konsumpsychologie

Die Teilnehmenden sind in der Lage, vertiefte fachliche Kompetenzen in ausgewählten Aspekten der Kommunikations- sowie der Konsumpsychologie zu erwerben. Sie sind fähig, die psychologischen Grundlagen von Kommunikation in Unternehmen aufzuschlüsseln und können daraus Empfehlungen für Führungskommunikation, Personalgespräche, konstruktives Konfliktmanagement und Kundenansprache ableiten und eigenständig weiterentwickeln. Sie können psychologische Einflüsse auf das Konsumverhalten und deren Bedeutung für die Marketingpraxis darlegen. Sie können moderne Datenerhebungsmethoden in der Konsumpsychologie kritisch reflektieren, für unterschiedliche Fragestellungen auswählen und in empirischen Studien anwenden.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81005
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81202
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Kristina Weichelt-Kosnick
Studiensemester	2
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Sommersemester / 6 (Online-)Präsenztage + Prüfungseinheit
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	42 h
Workload geleitetes E-Learning	8 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	100 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Kommunikations- und Konsumpsychologie
Ermittlung der Modulnote	PLK 100%
Lehrende	Prof. Dr. Kristina Weichelt-Kosnick
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLK 60 Min
Zertifikatskurs	Nein

Lehrinhalte

Kommunikationspsychologie

- Kommunikationstheorien & Kommunikationsmodelle
- Konflikte und Erfolgsfaktoren gelingender Kommunikation
- Bedeutung von Kommunikation für die Arbeitswelt
- Gesprächsführung in unterschiedlichen Situationen im Kontext Wirtschaftspsychologie: Präsentieren, moderieren, verhandeln, Konflikte bewältigen

Konsumpsychologie

Inhaltliche Themen:

- Zielgruppen, Personas und Konsumententypologie
- Kaufverhalten
- Psychologische Aspekte der Gestaltung von Werbung und Marken

Methodische Themen:

- Eyetracking (Workshop)
- Verfahren zur Zielgruppensegmentierung und -beschreibung
- Markenbekanntheit und Markenstärke
- Messung von Kundenzufriedenheit
- Testung von Werbemitteln

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden können die in den Vorlesungen vorgestellten und anhand von Beispielen veranschaulichten Modelle und Theorien der Kommunikationspsychologie erklären, deren Relevanz für die Arbeitswelt kritisch reflektieren und geeigneten Anwendungskontexten zuordnen. Sie sind damit in der Lage, die Komplexität zwischenmenschlicher Kommunikation sowie zentrale kommunikationspsychologische Phänomene zu erkennen, zu analysieren und in ihrer eigenen professionellen Gesprächsführung zu berücksichtigen. Zudem lernen die Teilnehmenden, Ursachen für Kommunikationsstörungen und Hindernisse für gelingende Kommunikation zu identifizieren, zu analysieren und Verbesserungsmöglichkeiten zu entwickeln. Die Teilnehmenden besitzen ein grundlegendes Verständnis über die Wirkung verschiedener psychologischer Prozesse auf das Konsumentenverhalten. Sie können die in den Vorlesungen vorgestellten und anhand von Beispielen veranschaulichten psychologischen Ansätzen und Theorien zu Einflüssen auf das Konsumentenverhalten erklären und geeigneten Marketingfragestellungen zuordnen. Sie können Forschungsbedarf identifizieren und eigenständig Anwendungsmöglichkeiten im praktischen Umfeld entwickeln. Die Teilnehmenden sind in der Lage, geeignete Methoden der Datengewinnung problembezogen auszuwählen und anzupassen, um für wichtige Unternehmensentscheidungen die notwendigen Informationen zu generieren.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden können die in der Lehrveranstaltung vermittelten kommunikationspsychologischen Kompetenzen einsetzen, um ihre individuellen rhetorischen Fähigkeiten weiterzuentwickeln, ihren eigenen Kommunikationsstil und dessen Wirkung auf ein Gegenüber kritisch zu reflektieren, und lösungsorientiert in den Bereichen Moderation, Gesprächsführung sowie Konfliktmanagement zu agieren. Die Teilnehmenden können – auch

gemeinsam im Team – persönliche Ideen entwickeln, auf einem professionellen Niveau fundiert vertreten und mit konstruktiv-kritischen Rückmeldungen umgehen. Die Teilnehmenden sind in der Lage, recherchierte Informationen und Quellen in Hinblick auf Nutzen und Wissenschaftlichkeit kritisch zu bewerten und einzuordnen. Die Teilnehmenden können überdies für verschiedene konsumpsychologische Fragestellungen jeweils geeignete Methoden der Datengewinnung auswählen und anwenden.

Literatur

Kommunikationspsychologie

- Grundlagen: Röhner, J. & Schütz, A. (2020). *Psychologie der Kommunikation*. Berlin: Springer.
- Präsentation: Schulenburg, N. (2017). *Exzellente präsentieren. Die Psychologie erfolgreicher Ideenvermittlung*. Berlin: Springer Gabler.
- Moderation: Groß, S. (2017). *Moderationskompetenzen: Kommunikationsprozesse in Gruppen zielführend begleiten*. Berlin: Springer Gabler.
- Verhandlung: Kreggenfeld, U. (2021). *Erfolgreich systemisch verhandeln*. Wiesbaden: Springer Fachmedien.
- Konflikte: Proksch, S. (2013). *Konfliktmanagement in Unternehmen: Mediation und andere Methoden für Konflikt- und Kooperationsmanagement am Arbeitsplatz*. Berlin: Springer Gabler.

Konsumpsychologie

- Felser, G. (2015). *Werbe- und Konsumentenpsychologie*. Berlin: Springer.
- Kroeber-Riel, W., & Gröppel-Klein, A. (2019). *Konsumentenverhalten*. München: Vahlen.
- Norton, M. I., Rucker, D. D. & Lambertson, C. (2015). *The Cambridge Handbook of Consumer Psychology*. New York: NY: Cambridge University Press.
- Scherer, K. R. (2005). What are emotions? And how can they be measured? *Social Science Information*, 44, 693-727.

Forschungsmethoden & Datenanalyse II

Die Teilnehmenden sind in der Lage, über vertiefte fachliche Kompetenzen im Bereich der quantitativen Sozialforschung zu verfügen. Damit sind Sie fähig, wirtschaftspsychologisch relevante Fragestellungen empirisch zu beantworten. Insbesondere sind sie in der Lage, selbständig Umfragen zu konzipieren, durchzuführen, mit Hilfe statistischer Software auszuwerten und vor dem Hintergrund der gestellten Fragestellung zu interpretieren. Dabei können Sie passende methodische Ansätze sowohl reflektiert auswählen als auch einsetzen. Zudem können sie Forschungsergebnisse aus anderen Studien bewerten und interpretieren.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81006
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81203
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Thomas Bäumer
Studiensemester	2
Angebotshäufigkeit	Sommersemester
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	20 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	100 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Forschungsmethoden & Datenanalyse II
Ermittlung der Modulnote	PLS
Lehrende	Prof. Dr. Thomas Bäumer
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLS
Zertifikatskurs	Nein

Lehrinhalte

1. Konstruktionsprinzipien von Fragebögen
2. Planung, Entwicklung und Evaluation von Fragebögen
3. Deskriptive Statistik (Variablen, Verteilungen, Kennwerte)
4. Grundlagen der Inferenzstatistik (Stichprobe, Grundgesamtheit, Parameterschätzung)
5. Tests für Unterschiedshypothesen (t-Test, ANOVA, U-Test, Chi²-Test)
6. Tests für Zusammenhangshypothesen (Korrelation, lineare Regression)
7. Softwaregestützte Datenanalyse (z.B. mit jamovi)

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden können Regeln, die bei der Konstruktion von Fragebögen zu beachten sind, erläutern, Probleme bei vorhandenen Fragebögen analysieren und sind somit in der Lage, vorhandene Befragungen zu modifizieren und neue Befragungen zu konzipieren. Zudem sind sie mit den notwendigen quantitativen Methoden der statistischen Datenanalyse vertraut und sind in der Lage, passende deskriptive und inferenzstatistische Verfahren begründet auszuwählen, durchzuführen und zu interpretieren. Auf dieser Basis können sie wirtschaftspsychologische Fragestellungen empirisch erläutern.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden haben ihre mathematischen Fertigkeiten weiterentwickelt. Sie sind in der Lage, konkrete Fragestellungen zu abstrahieren und so für statistische Datenanalyse passend zu formulieren. Sie können die Möglichkeiten und Grenzen statistischer Datenanalyse diskutieren und sind mit wissenschaftstheoretischem Grundlagenwissen ausgestattet. Sie sind zudem fähig, statistische Software einzusetzen.

Literatur

- Bühner, M. & Ziegler, M. (2017). Statistik Für Psychologen und Sozialwissenschaftler. Grundlagen und Umsetzung Mit SPSS und R (2. Aufl.). München: Pearson.
- Faulbaum, F. & Prüfer, P. & Rexroth, M. (2009). Was ist eine gute Frage? Die systematische Evaluation der Fragenqualität. Wiesbaden: VS Verlag.
- Field, A. (2016). Adventures in Statistics: The reality Enigma. London: Sage.
- Field, A. P. (2018). Discovering Statistics Using IBM SPSS (5th edition). London: Sage.
- Porst, R. (2014). Fragebogen: Ein Arbeitsbuch (4. Aufl.). Wiesbaden: Springer.
- Raab-Steiner, E. & Benesch, M. (2015). Der Fragebogen: Von der Forschungsidee zur SPSS-Auswertung (4. Aufl.). Wien: Facultas Verlag.
- Rasch, B., Frieze, M., Hofmann, W. & Naumann, E. (2014). Quantitative Methoden (1+2): Einführung in die Statistik für Psychologen und Sozialwissenschaftler (4. Auflage). Berlin: Springer.
- Schäfer T. (2016). Methodenlehre und Statistik: Einführung in Datenerhebung, deskriptive Statistik und Inferenzstatistik. Springer: Wiesbaden.
- Sedlmeier, P. & Renkewitz, F. (2018). Forschungsmethoden und Statistik in der Psychologie (3. Auflage). München: Pearson.

Agile Methoden & Change

Den Teilnehmenden werden methodische Konzepte der agilen Methoden und des Change-Managements vermittelt. Die Teilnehmenden beherrschen ausgewählte Methoden zum Thema Agilität und Change-Management und können diese zur Bearbeitung und Lösung von konkreten Aufgaben- und Problemstellungen anwenden. Konkret verfügen die Teilnehmenden am Ende der Veranstaltung über den neuesten Erkenntnisstand zu den agilen Methoden Design Thinking und Kanban sowie zu ausgewählten Change-Management Frameworks.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81013
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81204
Modulart	Wahlmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Jörg Büechl
Studiensemester	2
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Sommersemester oder Wintersemester / 4 Tage Live-Online + E-Learning + Prüfungseinheit (online)
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	28 h
Workload geleitetes E-Learning	8 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	114 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	Digital Business Management, Artificial Intelligence, General Management, Wirtschaftsingenieurwesen
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Agile Methoden & Change
Ermittlung der Modulnote	100% Hausarbeit
Lehrende	Prof. Dr. Jörg Büechl
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLS
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Grundlagen des Kanban
2. Grundlagen des Design Thinking
3. Agile Leadership
4. Grundlagen, Methoden und Implementierung von Change-Management
5. Praxis und Umsetzung

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden können agile Methoden, agile Führung und Methoden des Change-Managements planen und durchführen. Sie können die Ansätze, Konzepte und Implementierungsstrategien von Change-Management-Initiativen wiedergeben. Mittels einer konkreten praxisnahen Aufgabe können die Teilnehmenden Change-Management-Initiativen und agile Methoden hinsichtlich Nutzen und Effekt analysieren, evaluieren und zielgerichtet planen. Sie können agile Führungskonzepte unterscheiden und gestalten, um in Zukunft selbst Change-Projekte zu verantworten.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmer sind in der Lage, sowohl selbstständig als auch im Team Probleme darzulegen, zu lösen sowie neue Ideen und Lösungsansätze zu generieren und die erarbeiteten Lösungskonzepte zielgruppengerecht zu präsentieren.

Literatur

- Burrows, Mike; Eisenberg, Foliran; Wiedenroth, Wolfgang: Kanban: Verstehen, einführen und anwenden; dpunkt.verlag GmbH, 2015
- Gerstbach, Ingrid: Design Thinking im Unternehmen; Gabal Verlag 2016
- Kotter, John: Accelerate: Strategische Herausforderungen schnell, agil und kreativ begegnen; Vahlen, 2015
- Kotter, John: Leading Change; Harvard Business Review Press, 2016
- Langesand, Nadia; Lewrick; Link, Patrick; Leifer, Larry: Das Design Thinking Playbook; Verlag Vahlen, 2018
- Puckett, Stefanie; Neubauer, Rainer: Agiles Führen: Führungskompetenzen für die agile Transformation; BusienssVillage, 2018.

Consulting

Die Teilnehmenden sind in der Lage, Aspekte der betriebswirtschaftlichen Unternehmensführung zu darzulegen und zu diskutieren. Sie können wesentliche Charakteristika des Beratungsmarktes sowie unterschiedliche Phasen des Beratungsprozesses im deutschsprachigen Raum darstellen und klassifizieren. Die Teilnehmenden sind in der Lage, ihre Entscheidungen sowie ihr praktisches Handeln auf Basis des theoretischen Wissens und Gruppendiskussionen zu begründen und kritisch zu hinterfragen. Im Rahmen eines englischsprachigen Planspiels zum Thema „Change-Management“ können die Teilnehmenden die erworbenen Kompetenzen auf Basis einer konkreten Problemstellung hervorbringen und vertreten. Zudem können sie in diesem Zusammenhang Kenntnisse im Hinblick auf aktuelle Modelle sowie die Vorgehensweise bei betrieblichen Veränderungsprozessen diskutieren und bewerten.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81012
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81106
Modulart	Wahlmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Roland Franz Erben
Studiensemester	2
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Sommersemester / 4-8 (Online-)Präsenztage + E-Learning + Prüfungseinheit
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	36 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	104 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Consulting
Ermittlung der Modulnote	Präsentation 100%
Lehrende	Prof. Dr. Roland Franz Erben
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLP
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Beratungsmarkt: Entwicklung, Einflussfaktoren und Struktur
2. Typologie von Unternehmensberatungen
3. Berufsbild und Selbstverständnis von Unternehmensberatern
4. Phasen des Beratungsprozess
5. Gestaltung von Beraterverträgen: Vertragsarten (Dienst- vs. Vertrag, Rechtliche Grundlagen, Inhalte, Haftungsfragen)
6. Vergütungsmodelle für Beratungsleistungen
7. Planspiel zum Thema „Change-Management“

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, die Charakteristika des Marktes für Unternehmensberatungen herauszustellen. Sie können den Beratungsprozess in seiner Gesamtheit sowie wesentliche Inhalte der einzelnen Phasen erklären. Sie sind fähig, die wesentlichen rechtlichen Rahmenbedingungen, die für die Gestaltung von Beratungsverträgen relevant sind, hervorzubringen. Weiterhin können sie zwischen Dienst- und Werkverträgen unterscheiden und deren Auswirkungen diskutieren. Überdies sind sie in der Lage, unterschiedliche Vergütungsmodelle zu beurteilen. Schließlich können sie unterschiedliche Modelle im Bereich des „Change-Managements“ darstellen und diese im Rahmen eines Planspiels auf eine vorgegebene Problemstellung durchführen.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, eigene Lösungen prägnant darzustellen, fremde Lösungen rasch zu erfassen und gemeinsam zu einem abgestimmten Ergebnis zusammenzuführen. Zudem können sie persönliche Ideen auf einem professionellen Niveau vertreten und präsentieren und beherrschen einen strategischen Argumentationsaufbau. Durch die Integration eines Planspiels sind die Teilnehmenden in der Lage, im Team zusammenzuarbeiten, lösungsorientiert miteinander zu kommunizieren sowie sich gegenseitig zu unterstützen. Sie haben ihre kommunikative Kompetenz erweitert und sind in der Lage, diese in unterschiedlichen Rollen zur Geltung bringen. Zudem können sich die Teilnehmenden in Teamprozesse so einbringen, dass eine gemeinsame Zielerreichung verbessert und die Entwicklung einer produktiven Teamdynamik unterstützt wird.

Literatur

- Bamberger, I.; Wrona, T. [Hrsg.]: Strategische Unternehmensberatung: Konzeptionen -Prozesse – Methoden; 6., akt. u. erw. Aufl. 2012; Springer Gabler
- Deelmann, T.; Krämer, A.: Consulting: Ein Lehr-, Lern- und Lesebuch zur Unternehmensberatung; 2020; Erich Schmidt Verlag
- Ennsfellner, I. [Hrsg.]: Exzellenz in der Unternehmensberatung: Qualitätsstandards für die Praxis Inklusive der EN 16114; 2014; Springer Gabler
- Lippold, D.: Die Unternehmensberatung: Von der strategischen Konzeption zur praktischen Umsetzung; 3., akt. u. erw. Aufl. 2018; Springer Gabler
- Lippold, D.: Grundlagen der Unternehmensberatung: Strukturen – Konzepte – Methoden; 3. Überarb. Aufl. 2019; De Gruyter Oldenbourg
- Niedereichholz C.: Unternehmensberatung - 1. Beratungsmarketing und Auftragsakquisition; 2. Aufl. 2010; De Gruyter Oldenbourg.

- Niedereichholz C. (2012). Unternehmensberatung - 2. Auftragsdurchführung und Qualitätssicherung; 6. akt. Aufl. 2010; De Gruyter Oldenbourg.

Semester 3

Verhaltensökonomie & Entscheidungsprozesse

Die Teilnehmenden sind in der Lage, die zentralen Konzepte und Methoden der Verhaltensökonomie zu erläutern. Sie können die Bedeutung der Konzepte der Verhaltensökonomie für das Verständnis individueller und organisationaler Entscheidungsprozesse beurteilen. Sie können Handlungsempfehlungen ableiten, die sich auf Theorien der Verhaltensökonomie stützen und Methoden der Verhaltensökonomie ausarbeiten. Nach Abschluss des Moduls sind die Teilnehmenden in der Lage, den Einsatz verhaltensökonomischer Methoden kritisch zu reflektieren.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81007
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81301
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Christiane Schwier
Studiensemester	3
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Wintersemester / 4-8 (Online-)Präsenztage + E-Learning + Prüfungseinheit
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	110 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	General Management, General Management (MBA)
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Verhaltensökonomie & Entscheidungsprozesse
Ermittlung der Modulnote	PLP 100%
Lehrende	Prof. Dr. Christiane Schwier
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLP
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Entscheidungen von Individuen und Gruppen – Grundlagen der ökonomischen und psychologischen Entscheidungsforschung
2. Grundlagen der Verhaltensökonomie (Definition, Inhalte des Fachgebietes, Grundlegende Theorien, Anwendungsfelder)
3. Methoden der Verhaltensökonomischen Forschung und Anwendung
4. Experimentelle Forschung im Labor und im Feld
5. Randomized Controlled Trials
6. Beobachtung und Umfrageforschung
7. Evidenzbasierte (Unternehmens-)Politik – Anwendungsfelder der Verhaltensökonomik

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, Verhaltenstendenzen bei Individuen und in Organisationen zu beurteilen, zu erläutern und ihre Relevanz für (ökonomische) Entscheidungsprozesse darzustellen. Sie können die grundlegenden Methoden der verhaltensökonomischen Erkenntnisgewinnung herausstellen. Sie können verhaltensökonomisch begründete Interventionen entwickeln und ihren Einsatz kritisch reflektieren. Nach Abschluss des Moduls sind sie in der Lage sich fachbezogen Informationen zu beschaffen und zu strukturieren.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, sowohl selbstständig als auch im Team Probleme zu analysieren, zu lösen und die erarbeiteten Lösungsvorschläge zielgruppengerecht zu verteidigen.

Literatur

- Beck, H. (2014). Behavioral Economics. Eine Einführung. Wiesbaden: Springer.
- The Behavioral Economics Guide 2016 und Folgejahrgänge, ISSN 2398-2020.
- Thaler, R. & Sunstein, C. (2008) "Nudge"

Business Transformation

Die Teilnehmenden werden in die Lage versetzt, die Grundlagen der Entwicklung einer Unternehmensstrategie als Antwort auf sich ständig verändernde Marktsituationen und -Anforderungen zu erläutern. Sie können darstellen, wie sie Organisationen weiterentwickeln oder neu ausrichten, um diese Strategien kurz-, mittel- und langfristig umzusetzen. Konkret verfügen sie am Ende der Veranstaltung über den neuesten Erkenntnisstand zu Methoden und Lösungen in den Bereichen Organisationsentwicklung und Business Transformation und den damit verbundenen Kulturwandel. Die Teilnehmenden können methodische Konzepte der Organisationsentwicklung und der Business Transformation vertreten.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81004
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81201
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Jörg Büechl
Studiensemester	3
Angebotshäufigkeit	Sommersemester
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	110 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE, EN
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Business Transformation
Ermittlung der Modulnote	Gruppenprojekt und Präsentation 100%
Lehrende	Prof. Dr. Jörg Büechl
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLP
Zertifikatskurs	Nein

Lehrinhalte

1. Klassische und moderne Organisationsmodelle /-Theorie
2. Entwicklung und Umsetzung von Unternehmensstrategien im Bereich der Unternehmenstransformation
3. X-Events als Treiber von Unternehmenstransformationen
4. Modelle zur Veränderung von Organisationen
5. Gestaltung des Kulturwandels in Zeiten der Digitalisierung

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage die Konzepte der Organisationstheorie und der Business Transformation darzustellen. Sie können die Ansätze, Konzepte und Implementierungsstrategien von Unternehmenstransformations-Initiativen und -Projekten erläutern. Die Teilnehmenden können hierbei auf Basis von sich verändernden Marktbedingungen Unternehmensstrategien entwickeln und diese mithilfe einer Vielzahl von Methoden und Lösungen im Bereich der Organisationsentwicklung und Unternehmenstransformation umsetzen. Ziel hierbei ist es komplexe und spezielle Fragestellungen im Bereich der Organisationsentwicklung und -Transformation gezielt bearbeiten und beantworten zu können. Darüber hinaus lernen Teilnehmende den hiermit verbundenen Kulturwandel im Unternehmen zu initiieren und zu begleiten und die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen weiter auszubauen.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, sowohl selbstständig als auch im Team Probleme zu bearbeiten, zu lösen sowie neue Ideen und Lösungsansätze zu generieren und die erarbeiteten Lösungskonzepte zielgruppengerecht zu präsentieren.

Literatur

- Goulding, Fin; Shaughnessy, Haydn: Transformation Spring: How to fix bug transformation problems in just 4 weeks. Independently Published. 2020.
- Jagitani, Lalit: When Change Happens... A Story of Organizational Transformation. LeadThink, 2016.
- Laloux, Frederic; Appert Etienne; Kauschke, Mike. Reinventing organizations: A guide to creating organizations inspired by the next stage in human consciousness. Nelson Parker, 2016.
- Perkin, Neil. Agile Transformation: Structures, Processes and Mindsets for the Digital Age. Kogan Page. 2019

Transferprojekt

Die Teilnehmenden beherrschen die Anwendung der jeweils angemessenen Arbeitsmethoden, die sich an der konkreten Aufgabenstellung ausrichten. Sie sind in der Lage, Daten zu interpretieren und zu bewerten. Komplexe Inhalte können sie klar und zielgruppengerecht präsentieren und verteidigen, sowohl mündlich als auch schriftlich. Ggf. wird das Modul auch mit einem Projekt im Rahmen der Auslandsstudienwoche stattfinden.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81009
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81303
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Jörg Büechl/Prof. Dr. Patrick Müller
Studiensemester	3
Angebotshäufigkeit	Wintersemester
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	60 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	60 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Transferprojekt
Ermittlung der Modulnote	PLS 80%, PLR 20%
Lehrende	Individuell
Art der Lehrveranstaltung	Projekt
Art und Dauer des Leistungsnachweises	a) PLS b) PLR
Zertifikatskurs	Nein

Lehrinhalte

Individuell aus dem thematischen Umfeld der Studieninhalte des Masterstudiengangs.

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, innerhalb einer vorgegebenen Frist ein Problem aus der Praxis in einem von ihnen frei gewählten Themengebiet selbstständig zu bearbeiten. Sie können eine schriftliche Ausarbeitung nach wissenschaftlichen Grundsätzen erstellen und diese im Rahmen einer Präsentation vorstellen und in einem Kolloquium in einen breiteren fachlichen Zusammenhang einordnen. Sie sind dazu fähig, sich in Aufgabenstellungen des Wirtschaftsingenieurwesens einzuarbeiten, Probleme zu analysieren und zu lösen.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, eigenverantwortlich und termingerecht ein Projekt zu bearbeiten, in dem sie komplexe Probleme analysieren, strukturieren und lösen können. Sie sind fähig, sich selbst zu organisieren und können Kritik annehmen und sich konstruktiv damit auseinandersetzen. Die Teilnehmenden können selbstständig neue Themengebiete erarbeiten, Informationen bewerten, praktische Schlussfolgerungen ziehen, neue Lösungen entwickeln und dabei sowohl gesellschaftliche/ soziale als auch ökologische und ökonomische Aspekte berücksichtigen. Dadurch sind die mit dem zivilgesellschaftlichen Engagement verbundenen Ziele, wie die ganzheitliche Bildung der Studierenden zu fördern, erreicht.

Literatur

Individuelle Literatur entsprechend dem Themengebiet.

Leadership & New Work

Die Teilnehmenden sind in der Lage, neuere Führungsansätze in ihrer Relevanz für die Praxis einzuteilen und deren Nutzungsmöglichkeiten für die (HR-) Unternehmenspraxis abzuleiten. Sie kennen die Grundelemente wesentlicher New Work Ansätze und klar abwägen, in welchen Unternehmenssituationen und in welcher Form diese sinnvoll in der Praxis einsetzbar sind. Am Ende des Moduls können die Teilnehmenden differenziert eine eigene Position zu diesen neueren Ansätzen vertreten.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81014
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81304
Modulart	Wahlmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Uta Bronner
Studiensemester	3
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Wintersemester / 4-6 (Online-)Präsenztage + E-Learning + Prüfungseinheit
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	20 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	100 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Leadership und New Work
Ermittlung der Modulnote	PLP 100%
Lehrende	Prof. Dr. Uta Bronner
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLP
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Führungsanforderungen in der Praxis
2. Aktuelle Führungstheorien und deren Anwendung, z.B.
 - Transformationale Führung
 - Authentische Führung
 - Shared Leadership
 - Positive Leadership
 - Neuroleadership
3. New Work: Organisationale Paradigmen und Organisationsstrukturmodelle
4. Handlungsfelder der New Work Ansätze, z.B.
 - Kultur, Mindset
 - Purpose
 - Neue Führungsaufgaben
 - Selbstorganisation: Kollaboration, Partizipation
 - Agilität
 - Flexibilisierung: Arbeitsort und -zeit

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden können die aktuellen Herausforderungen, denen Führungskräfte in Organisationen gegenüberstehen, differenziert erläutern. Durch die Kenntnis und Reflexion aktueller Führungstheorien verfügen sie über ein Verständnis für deren Anwendbarkeit in der Unternehmenspraxis und können dieses Wissen zur Gestaltung von HR-Konzepten mit Führungsbezug selbstständig ausarbeiten. Durch den vertieften Einblick in New Work Ansätzen können die Teilnehmenden differenziert die Vor- und Nachteile einer Einführung bzw. Nutzung solcher Ansätze abwägen. Sie können ihre Expertise nutzen, um in der Unternehmenspraxis in Diskussionen zum Thema New Work klar Stellung zu beziehen und eigene Impulse zu setzen.

Überfachliche Kompetenz

Durch die Zusammenarbeit der Teilnehmenden bei der Literaturerarbeitung und der Bearbeitung von Fallstudien erwerben sie Sicherheit in der Interpretation und Argumentation fachlicher Inhalte und können damit zugleich ihre Überzeugungsfähigkeit in fachlichen Diskussionen weiterentwickeln. Durch den starken Anwendungsbezug der Lehreinheiten wird das Transferdenken der Teilnehmenden erhöht, dadurch können sie eigene Ideen für ihre Unternehmenspraxis entwickeln.

Literatur

- Franken, S. (2016). Führen in der Arbeitswelt der Zukunft. Instrumente, Techniken und Best-Practice-Beispiele. Wiesbaden.
- Laloux, F. (2015). Reinventing Organisations. München: Vahlen.
- Lang, R. & Rybnikova, I. (2014). Aktuelle Führungstheorien und -konzepte. Wiesbaden: Springer.
- Lippmann, E., Pfister, A. & Jörg, U. (2019). Angewandte Psychologie für Führungskräfte (5. Aufl.). Heidelberg: Springer.
- Schermuly, C. (2019). New Work - Gute Arbeit gestalten (2. Aufl.). Freiburg: Haufe.
- Stock-Homburg, R. & Groß, M. (2019). Personalmanagement. Theorien – Konzepte – Instrumente. 4. Aufl.,

Wiesbaden: Gabler.

Innovation Management and New Business Development

Die Teilnehmenden sind in der Lage, die Konzepte und Methoden des Innovationsmanagements sowie deren Anwendung anhand von Praxis-Fallstudien darzulegen. Sie können kundenorientiert neue Produkte und Dienstleistungen entwickeln, bewerten, verfeinern und auswählen. Diese können sie dann über einen Prototyp zur Marktreife bringen und in kommerzialisierbare Produkte transferieren. Sie können Innovationstreiber ganzheitlich aus der individuellen Ebene des Mitarbeiters sowie aus dem organisationalen Kontext heraus betrachten. Sie sind in der Lage, die Kommerzialisierung von Innovationen als Teil einer gesamtheitlichen Unternehmensstrategie sowie aus der Perspektive aller beteiligten Stakeholder zu bewerten. Im Bereich New Business Development, der Geschäftsfeldentwicklung auf Basis der Innovationen, können Teilnehmenden konkrete Konzepte und Pläne zur Kommerzialisierung anwenden und umsetzen (z.B. Businessplan, Marketing- und Vertriebskonzepte). Neben der Vermittlung von Wissen, Techniken und Methoden werden praktische Übungen, Gruppendiskussionen und die Erarbeitung von Fallstudien durchgeführt sowie gezielt die kritische Auseinandersetzung mit dem Thema gesucht.

Vor der ersten Lehrveranstaltung wird die Bearbeitung von englischsprachigen digitalen Lernmaterialien vorausgesetzt.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81015
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81305
Modulart	Wahlmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Gerhard Hube
Studiensemester	3
Angebotshäufigkeit	Wintersemester
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	28 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	112 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	Digital Business Management, Wirtschaftsingenieurwesen, General Management
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	Formal: Keine Inhaltlich: Keine
Sprache	DE, EN
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Innovation Management & New Business Development
Ermittlung der Modulnote	100% Projektarbeit
Lehrende	Prof. Dr. Gerhard Hube
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung

Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLP
--	-----

Zertifikatskurs	Ja
------------------------	----

Lehrinhalte

1. Innovationmanagement und dessen Bedeutung für Unternehmen
2. Komplexität des Managements von Innovationen
3. Einfluss von individuellen, organisationalen und unternehmenskulturellen Faktoren auf die Innovationsfähigkeit eines Unternehmens
4. Analyse von innovationsförderlichen Ansätzen in der Unternehmenspraxis
5. Beurteilung ausgewählter Konzepte und Methoden in der unternehmerischen Praxis
6. Unterschiedliche Perspektiven des Themas Innovationsmanagement
7. Innovationsmanagement und New Business Development
8. Methoden des New Business Development zur Kommerzialisierung der Innovationen
9. Auswahl und Anwendung von fallspezifischen Methoden in der Praxis

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden können strategische Prozesse einschätzen und die Kunden- bzw. User-zentrierte Entwicklung und Umsetzung neuer Geschäftsideen beurteilen. Die Teilnehmenden verfügen nach Abschluss des Moduls zudem über Methoden-kompetenzen wie analytische Fähigkeiten, konzeptionelle Gestaltungskompetenz sowie die Fähigkeit zur Bewertung von Zukunftstrends.

Überfachliche Kompetenz

Nach erfolgreichem Abschluss des Moduls können Teilnehmende kooperativ und effektiv in Teams zusammenarbeiten. Sie haben ihre kommunikative Kompetenz verbessert und können diese in unterschiedlichen Rollen zur Geltung bringen. Im Besonderen können sie fachspezifische Diskussionen führen und ihre Arbeitsergebnisse den Anforderungen der Berufswelt entsprechend darstellen und vertreten. Die Teilnehmenden können selbstständig neue Themengebiete erarbeiten, Informationen bewerten, praktische Schlussfolgerungen ziehen, neue Lösungen entwickeln und dabei sowohl gesellschaftliche/soziale als auch ökologische und ökonomische Aspekte berücksichtigen. Dadurch sind die mit dem zivilgesellschaftlichen Engagement verbundenen Ziele, wie die ganzheitliche Bildung der Studierenden zu fördern, erreicht.

Literatur

- W.Chan Kim & Renée Mauborgne (2015): Blue Ocean Strategy. Harvard Business School Press, revised edition.
- Osterwalder, A. & Pigneur, Y. (2010): Business Model Generation: A handbook for visionaries, game changers, and challengers. JohnWiley & Sons 2010.
- Osterwalder, A. et al. (2014): Value proposition design: How to create products and services customers want. John Wiley & Sons 2014.
- Osterwalder, A. et al. (2020): The Invincible Company: How to Constantly Reinvent Your Organization with Inspiration from the World's Best Business Models. John Wiley & Sons 2020.

Coaching

Die Teilnehmenden sind in der Lage, Coachingsitzungen von überschaubarem Komplexitätsgrad zu planen, durchzuführen und zu analysieren. Sie können unterschiedliche systemische Fragetechniken und Interventionen im Coaching darlegen und ihre Situationsangemessenheit beurteilen. Sie sind in der Lage, Klienten nach ihren Anliegen zu befragen und können sie dabei unterstützen, Ziele zu formulieren und Lösungsmöglichkeiten zu entwickeln und umzusetzen. Dabei kennen sie die systemischen Grundhaltungen, mit denen Klienten beraten werden. Damit sind sie fähig, Fragestellungen, die im Coaching auftreten, auf der Basis ihrer bereits erworbenen sozial-, allgemein- und persönlichkeitspsychologischen Kenntnisse zu begleiten.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81016
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	81306
Modulart	Wahlmodul
Modulverantwortliche	Prof. Dr. Katrin Allmendinger
Studiensemester	3
Angebotshäufigkeit / Dauer des Moduls	Wintersemester / 4-6 (Online-)Präsenztage + E-Learning + Prüfungseinheit
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	30 h
Workload geleitetes E-Learning	10 h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	110 h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	Coaching
Ermittlung der Modulnote	PLP 100%
Lehrende	Prof. Dr. Katrin Allmendinger
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	PLP
Zertifikatskurs	Ja

Lehrinhalte

1. Einführung in das Systemische Coaching
2. Grundlagen: Modelle des menschlichen Handelns, Systemtheorie, Gesprächsführung
3. Haltungen im Coaching
4. Klienten-Typen und Anliegen
5. Methodische Grundlagen: Fragetechniken und Interventionen
6. Ausgewählte Coachingmethoden: Entwicklungsweg, Inneres Team, Aufstellungs- und Skulpturarbeit
7. Coachingvertrag
8. Ausbildungen und Coachingmarkt

Fachkompetenz

Nach erfolgreichem Abschluss des Moduls können die Teilnehmenden die oben beschriebenen Grundlagen sowie die Methoden des Coachings in Coachingsitzungen von überschaubarem Komplexitätsgrad anwenden und kritisch beurteilen. Die Teilnehmenden sind in der Lage, das erworbene Wissen auf eigene Coachingsitzungen zu übertragen. Damit sind sie fähig, „einfache“ Anliegen und Fragestellungen von Klienten als Coaches zu lösen. Sie können darstellen, wie man einen Coachingvertrag schließt und welche Besonderheiten der Coachingmarkt aufweist.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden haben in der kritischen Auseinandersetzung mit dem Gelernten ihre eigene Haltung als Berater reflektiert und ihre Gesprächsführungs- und Coachingfähigkeiten ausgebaut. Zudem sind sie in der Lage, Coachingsitzungen kritisch zu bewerten und haben ihre Methodenkompetenzen erweitert.

Literatur

- Fischer-Epe, M. (2011): Coaching: Miteinander Ziele erreichen. Hamburg: Rororo.
- König, E. & Volmer, G. (2019). Handbuch Systemisches Coaching. Weinheim: Beltz.
- Prohaska, S. (2013). Coaching in der Praxis. Paderborn: Junfermann.
- Prior, M. (2015). Beratung und Therapie optimal vorbereiten. Heidelberg: Carl-Auer.
- Rauen, C. (2011). Coaching-Tools. Bonn: manager Seminare Verlags GmbH, Edition Training aktuell.
- Wissenmann, M. (2006). Wirksames Coaching: Eine Anleitung. Göttingen: Hogrefe.

Semester 4

Masterthesis

Die Teilnehmenden sind in der Lage, die Verbindung zwischen Wissenschaft und Praxis zu erläutern und können unter Verwendung wissenschaftlicher Methoden innerhalb einer vorgegebenen Frist selbstständig eine Fragestellung aus dem Aufgabengebiet analysieren und die Ergebnisse sachgerecht darstellen.

Studienangebot	Wirtschaftspsychologie & Business Transformation
Modulnummer	81900
EPO-Version	701
Prüfungsnummer	9999
Modulart	Pflichtmodul
Modulverantwortliche	Betreuende/r Professor/in
Studiensemester	4
Angebotshäufigkeit	Sommersemester
Credits	5
Workload Präsenz / virtuelle Präsenz	h
Workload geleitetes E-Learning	h
Workload Selbststudium/Prüfungsvorbereitung	h
Verwendung in anderen Studienangeboten	
Voraussetzungen für die Teilnahme am Modul	Formal: Alle Modulprüfungen der ersten drei Semester sind bestanden Inhaltlich: -
Sprache	DE
Enthaltene Lehrveranstaltungen	9999 Master Thesis 9997 Begleitende Veranstaltung 9998 Defence
Ermittlung der Modulnote	PLS, PLM: 20 Minuten Präsentation, 20 Minuten Diskussion, 100%
Lehrende	Prof. Dr. Patrick Ulrich Betreuende/r Professor/in & Prof. Dr. habil. Ulrich (Begleitveranstaltung)
Art der Lehrveranstaltung	Vorlesung, Übung
Art und Dauer des Leistungsnachweises	a) PLS b) PLM
Zertifikatskurs	Nein

Lehrinhalte

Das Thema der Masterarbeit kann aus allen am Studiengang beteiligten Fächern gewählt werden.

Fachkompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, wissenschaftlich fundierte Urteile zu fällen sowie Problemlösungen und Argumente zu erarbeiten und weiterzuentwickeln. Sie können Probleme analysieren und lösen sowie Lösungen und Daten interpretieren und beurteilen. Nach Abschluss des Moduls überblicken die Teilnehmer den aktuellen Stand der Forschung und die Zusammenhänge ihres Themengebietes und können diese kritisch beurteilen. In einem abschließenden Kolloquium präsentieren die Teilnehmenden ihre Abschlussarbeit und positionieren sich in einem fachlichen Diskurs. Die Präsentation von 20 Minuten umfasst zumindest die Problembeschreibung/Fragestellung der Arbeit, die theoretischen Bezüge, die eingesetzten Methoden sowie die zentralen Ergebnisse.

Überfachliche Kompetenz

Die Teilnehmenden sind in der Lage, eigenverantwortlich und termingerecht ein Projekt zu bearbeiten, in dem sie komplexe Probleme analysieren, strukturieren und lösen können. Sie sind fähig, sich selbst zu organisieren und können Kritik annehmen und sich konstruktiv damit auseinandersetzen.

Literatur

Fachliteratur zum gewählten Thema.